

İÇİNDEKİLER

ÖNSÖZ	5
ÖZET	8
İÇİNDEKİLER	9
KISALTMALAR	13
GİRİŞ	15

BİRİNCİ BÖLÜM BAYİLİK SÖZLEŞMESİ

I. GENEL OLARAK	17
II. KAVRAM VE TANIM	18
III. SÖZLEŞMENİN TARAFLARI	20
IV. BAYİLİK SÖZLEŞMESİNİN ÖZELLİKLERİ	22
A. Genel Olarak	22
B. Sözleşmenin Karşılıklı İki Tarafa Borç Yükleyen ve Sürekli Nitelikte Olması	22
C. Sözleşmenin Çerçeve Sözleşme Niteliğinde Olması ve Bağımsız Satış Sözleşmeleri Olarak İki Ayrı Sözleşmenin Bulunması	24
D. Bayinin Kendi Nam ve Hesabına Hareket Etmesi	27
E. Satış ve Sürüm Artırıcı Faaliyetlerde Bulunma	28
V. BAYİLİK SÖZLEŞMESİNİN HUKUKİ NİTELİĞİ	29
A. Genel Olarak	29
B. Uygulanacak Hükümler	31
VI. BAYİLİK SÖZLEŞMESİNİN ŞEKLİ	32
VII. BAYİLİK SÖZLEŞMESİNİN DİĞER SÖZLEŞMELERLE MUKAYESESİ	33
A. Satış Sözleşmesi ve Bayilik Sözleşmesi	33
B. Komisyon Sözleşmesi ve Bayilik Sözleşmesi	35
C. Satış İçin Bırakma Sözleşmesi ve Bayilik Sözleşmesi	37
D. Pazarlamacılık Sözleşmesi ve Bayilik Sözleşmesi	38
E. Vekalet Sözleşmesi ve Bayilik Sözleşmesi	39
F. Adi Ortaklık ve Bayilik Sözleşmesi	41

G. Acentelik Sözleşmesi ve Bayilik Sözleşmesi	42
H. Franchise Sözleşmesi ve Bayilik Sözleşmesi.....	46
VIII. BAYILIK SÖZLEŞMESİNDE TARAFLARIN HAK VE YÜKÜMLÜLÜKLERİ	48
A. Üreticinin Hak ve Yükümlülükleri	49
1. Bağımsız Satış Sözleşmelerinde Kararlaştırılan Malların Düzenli ve Sürekli Teslimi Borcu	49
2. Bayi ile İşbirliği İçinde Olma ve Bayiyi Destekleme Yükümlülüğü.....	50
3. Üreticinin Sadakat Yükümlülüğü	51
4. Bedel İsteme Hakkı.....	52
5. Sürümün Artırılmasını İsteme Hakkı.....	52
6. Menfaatlerin Korunmasını İsteme Hakkı.....	53
7. Müşteri Hizmetlerinin Yerine Getirilmesini İsteme Hakkı	53
B. Bayinin Hak ve Yükümlülükleri	53
1. Asgari Miktarda Alım ve Mal Bedelini Ödeme Yükümlülüğü.....	53
2. Bayinin Sürümü Artırma Yükümlülüğü	54
3. Bayinin Sadakat Yükümlülüğü	56
4. Müşteri Hizmetlerini Yerine Getirme Borcu	56
5. Sipariş Verilmiş Olan Malların Tesliminin Sürekli ve Düzenli Yapılmasını İsteme Hakkı.....	57
6. Bayinin Desteklenmeyi İsteme Hakkı	57

İKİNCİ BÖLÜM

BAYILIK SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİ

I. GENEL OLARAK	59
II. SÖZLEŞMENİN RE'SEN SONA ERMESİ	60
A. Kararlaştırılan Sürenin Sona Ermesi.....	60
B. Taraflardan Birinin Ölümü	63
C. Taraflardan Birinin İflası	64
D. Taraflardan Birinin Fiil Ehliyeti Kaybı	66
III. SÖZLEŞMENİN HUKUKİ İŞLEM VASITASIYLA SONA ERMESİ	67
A. Genel Olarak.....	67
B. İkale Sözleşmesi ile Sona Erdirme.....	67
C. Sözleşmenin Tek Taraflı Hukuki İşlem ile Sona Ermesi	69
1. Sözleşmenin İptali	69
a. İrade Sakatlığı Sebebiyle İptali	69

aa. Yanılma	71
bb. Aldatma	72
cc. Korkutma	73
b. Aşırı Yararlanma(Gabin).....	74
2. Sözleşmenin Feshi.....	75
a. Olağan Fesih	76
b. Olağanüstü Fesih	82
aa. Haklı Neden Sayılabilecek Bazı Durumlar	85
i. Aciz Hali.....	85
ii. İşlemin Temelinin Çökmesi	86
iii. Borçlu veya Alacaklı Temerrüdü.....	89
iv. İfa İmkansızlığı.....	91
v. Bayilik Sözleşmesinden Doğan Yükümlülüklerin Yerine Getirilmemesi.....	94
D. İbra	98
E. Yenileme (Tecdid)	98

ÜÇÜNCÜ BÖLÜM

BAYILIK SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİNİN SONUÇLARI

I. GENEL OLARAK	101
II. BAĞIMSIZ SATIŞ SÖZLEŞMELERİNE OLAN ETKİSİ	101
III. MÜŞTERİ TAZMİNATI TALEBİ (DENKLEŞTİRME TALEBİ).....	103
A. Müşteri Tazminatının Talep Edilme Şartları	105
1. Sözleşmenin Sona Ermiş Olması	105
a. Sözleşmenin Sona Erme Sebeplerine Göre Müşteri Tazminatı... 106	
aa. Sözleşme Süresinin Sona Ermesi Halinde Müşteri Tazminatı	106
bb. İkale Sözleşmesi ile Sona Erme Halinde Müşteri Tazminatı	106
cc. Kişiliğin Sona Ermesi, Fiil Ehliyeti Kaybı ya da İflas Nedeniyle Sona Erme Halinde Müşteri Tazminatı.....	107
dd. Sözleşmenin Feshi Halinde Müşteri Tazminatı	108
i. Olağan Fesih ile Sona Erme Halinde Müşteri Tazminatı.....	108
ii. Olağanüstü Fesih ile Sona Erme Halinde Müşteri Tazminatı.....	109

2. Bayinin Üreticinin Müşteri Çevresini Oluşturmuş veya Artırmış Olması.....	112
3. Oluşturulan veya Artırılan Müşteri Çevresinin Bayilik Sözleşmesinin Sona Ermesinden Sonra Üreticiye Ciddi Kazançlar Sağlaması.....	113
4. Bayilik Sözleşmesinin Sona Ermesi ile Bayinin Menfaat ve Kazanç Kaybı Yaşaması	114
5. Hakkaniyet Gereği Müşteri Tazminatı İstenebilmesi.....	115
B. Müşteri Tazminatının Hesaplanması	115
1. Müşteri Tazminatını Artıran Durumlar	117
2. Müşteri Tazminatını Azaltan Durumlar	117
3. Müşteri Tazminatının İstenemeyeceği Durumlar	119
4. Müşteri Tazminatını Etkilemeyen Durumlar	119
C. Müşteri Tazminatının Azami Sınırı	120
D. Müşteri Tazminatından Feragat Edilememesi	121
E. Müşteri Tazminatında Zamanaşımı	122
IV. BAYİLİK SÖZLEŞMESİNE İLİŞKİN MALZEME VE BELGELERİN TESLİMİ	123
V. STOK MALLARIN YENİDEN ÜRETİCİYE GÖNDERİLMESİ VEYA ÜRETİCİ TARAFINDAN TESLİM ALINMASI	124
VI. SÖZLEŞMEDEN SONRA REKABET ETMEME YÜKÜMLÜLÜĞÜ.....	127
VII. SÖZLEŞMEDEN SONRA SIR SAKLAMA YÜKÜMLÜLÜĞÜ	130
VIII. TARAFLARIN SONA ERMEYE BAĞLI TALEPLERİ	131
A. Olağanüstü Fesih Durumunda Maddi Tazminat Talebi	131
B. Manevi Tazminat Talebi	132
C. Sözleşmeye Duyulan Güven Neticesinde Yapılan Yatırımlara İlişkin Talepler.....	134
D. Cezai Şart	136
E. Ürün Destek Bedeline İlişkin Talep	139
F. Teminat Bedeline İlişkin Talep.....	140
IX. ZAMANAŞIMI.....	141
SONUÇ.....	145
KAYNAKLAR.....	147
TEORİK MOBİLYA BAYİLİK SÖZLEŞMESİ ÖRNEĞİ.....	155